

ピタットハウス／優秀営業担当者表彰

～柏販売センター寺田環さん～

優秀営業担当者表彰で金賞を受賞した
ピタットハウス柏販売センター
寺田環さん

顔

不動産売買 それだけに「契約が成立し、お客様の笑顔を見た時は喜びもひとしおで半。スターツ」。

ピタットハウスの寺田環さん。「信頼」を一番に心がける。「不動産は高い買い物。仲介に立つ私たちが信頼されないといけない。寺田さんの物件なら欲しいと言ってもらえるよう頑張りたい」。そのセンスと、飛び込み営業物件のプラスチックは業を率先してこなすワットワークの軽さ、成約件数トップの実績が高く評価されている。海外で働きたいとの思。海外支店を持つ同社に転職した。不動産の仕事は初めてだったが「中途入社は即戦力」。考える時間も無いから考える前に動くしかなかった。文字どおり「一人で前になりたい」と語る。 (柳成根記者)

「寺田さんの物件なら欲しいと言ってもらえるよう頑張りたい」

週刊住宅